



Willkommen bei Wendler. Wir sind ein weltweit führender Hersteller von gewebten Einlagestoffen für die Bekleidungsindustrie. Mit Standorten in China, Hongkong, Bangladesch, Vietnam, Indien sowie Italien und Partnern in vielen weiteren Ländern sind wir als inhabergeführtes und mittelständisches Unternehmen global präsent. Zu unseren Kunden zählen wir viele namhafte Bekleidungshersteller darunter die großen internationalen Modemarken.

Von unserem Hauptsitz in Reutlingen aus vertreiben wir unsere Einlagestoffe nach Europa, Süd- und Nordamerika, in die Türkei, in den Mittleren Osten und nach Afrika.

Für die Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich in Teilzeit oder Vollzeit als

Inside Sales Manager (m/w/d).

Dein Arbeitsort befindet sich an unserem Hauptsitz in 72770 Reutlingen. Du berichtest an den Vertriebsleiter und bist verantwortlich für die aktive Kundenbetreuung im Verkaufsinendienst.

Deine Hauptaufgaben sind

- Eigenständige Betreuung eines definierten Kundenkreises im Verkaufsinendienst.
- Annahme, Erfassung und Abwicklung eingehender Aufträge.
- Abstimmung und Sicherstellung von Lieferterminen.
- Unterstützung der Außendienstmitarbeiter.
- Enge Zusammenarbeit mit den Key Account Managern.
- Verkaufsseitige Reklamationsbearbeitung in Zusammenarbeit mit der Qualitätsabteilung.
- Pflege der kundenbezogenen Stammdaten sowie von verkaufsrelevanten Artikelstammdaten im ERP System.
- Aufgaben im Bereich (Vertriebs-)Controlling und Erstellung von Verkaufsreporten.
- Zusammenarbeit mit Einkauf, Produktion, Logistik und Buchhaltung.
- Allgemeine Büroorganisation.
- Erstellung verkaufsunterstützender Unterlagen.

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder aus vergleichbaren Tätigkeiten.
- Du sprichst deutsch und englisch fließend. Eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil.
- Du hast Freude am Umgang mit Menschen und anderen Kulturen.
- Du bist sicher in der Anwendung von modernen ERP-Systemen.
- Du hast gute MS-Office Kenntnisse (Excel, Word, PPT).
- Du hast ein Gespür für Textilien und Materialien.
- Du überzeugst mit Kommunikationsstärke, Motivation und einer selbstständigen sowie ergebnisorientierten Arbeitsweise.

Wir bieten Dir

- Eine zeitlich unbefristete Festanstellung.
- Ein attraktives und übertarifliches Vergütungspaket.
- Flexible Arbeitszeiten inklusive Homeoffice.
- Arbeiten an einem klima-neutralen Standort.
- Kostenlose Parkplätze und Kaffeegetränke am Arbeitsplatz.
- Viele Freiräume - Eigeninitiative ist erwünscht. Setze Deine Ideen um und schaffe parallel echten Mehrwert für unser Business.
- Flache Hierarchien, direkte Ansprechpartner und schnelle Entscheidungen.
- Eine internationale Zusammenarbeit mit Kollegen/Partnern und Kunden aus aller Welt.
- Freude am Arbeiten mit abwechslungsreichen, interessanten Aufgaben in einem modernen Umfeld.

Bist Du interessiert? Dann sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Deiner Gehaltsvorstellungen per E-Mail an career@wendlerinside.com. Zusätzliche Informationen sind auf unserer Webseite www.wendlerinside.com zu finden. Für weitere Auskünfte kannst Du gerne unseren Vertriebsleiter Raphael Hofmann unter Tel. +49-171-4604641 oder E-Mail raphael.hofmann@wendlerinside.com kontaktieren.